

日本酒カクテル

開発したのは、1550年創業の小西酒造（伊丹市）と神戸親和女子大、県立大の学生たち。「若い世代の日本酒離れを食い止めたい」と考えた15代目の小西新太郎社長（60）が2年前、両大学に依頼した。

「若い女性の『感覚』に訴えて商品を買ってもらう『エモーショナルマーケティング』と呼ばれる手法を採用。どんなお酒がほしいかインタビューを重

ねると、「ピンク色やバラの香りが好き」「ラッパ飲みや回し飲みしたい」「甘さも度数も控えめで」とい

う細身にした瓶について

は、「気の合う者同士、自

宅で集まって飲む『宅飲み』は学生の定番だから、

グラスを汚さず、回し飲みしながら飲める酒がほしい」という声も多かった」。

「白雪」で知られる小西

酒造は、大手清酒メーカー

として初めて地ビール製造

に参入するなど「革新」を

続けてきた。にゅーはーふ

を見た小西社長は「味もラ

ベルも名前も、驚きの連

続。こんなので売れるの

か」と絶句したが、「新し

い切り口が、新しい伝統を

作る」と商品化を決断。2

月に東京で開かれた商談会

には学生も出張してPR。

バイヤーの手応えは上々と

いう。1本290円。

（日比野智子）

「にゅーはーふ」



小悪魔風味

派手なデザイン・バラの香り



バラの香りの日本酒カクテル「にゅーはーふ」を開発した大学生ら=神戸市西区の県立大

老舗、女子大生らと開発

う細身にした瓶について

は、「気の合う者同士、自

宅で集まって飲む『宅飲み』は学生の定番だから、

グラスを汚さず、回し飲みながら飲める酒がほしい」という声も多かった」。

「白雪」で知られる小西

酒造は、大手清酒メーカーとして初めて地ビール製造に参入するなど「革新」を続けてきた。にゅーはーふを見た小西社長は「味もラベルも名前も、驚きの連続。こんなので売れるのか」と絶句したが、「新しい切り口が、新しい伝統を作る」と商品化を決断。2月に東京で開かれた商談会には学生も出張してPR。バイヤーの手応えは上々という。1本290円。

「私は理解できないお酒を作つて」。老舗の清酒メーカー社長の依頼に、女子大生らが斬新なアイデアで応じた日本酒カクテルが完成した。ショッキングピンクと黒のど派手な瓶を開けると、バラの香りがあふれる。その名も「にゅーはーふ」。コンビニなどの店頭に並び始めている。